



AU COEUR DE VOTRE
STRATEGIE ACHAT

L'ENTREPRISE

SCORP-HA est un bureau d'achats externalisé dédié à la fonction achats. Créé en 2019 par un ancien Directeur Achats avec une ambition d'accompagnement unique : celle de se positionner comme des pairs.

SCORP-HA accompagne aujourd'hui les entreprises sur l'ensemble de leurs projets d'achats directs et indirects pour réaliser des économies substantielles.

Elle met en œuvre les meilleures pratiques en matière d'achat en optimisant leurs organisations dans les secteurs privés ou publics.

L'externalisation des achats apporte à toute entreprise des bénéfices opérationnels et financiers indéniables.

SCORP-HA fournit à ses clients une gamme de services simples, flexibles et innovants en vue de créer de la valeur.

Les résultats d'une externalisation sont une réduction des coûts et une amélioration des résultats.

Nous sommes transparents, fiables et respectueux de l'environnement. Nous croyons en des partenariats durables, fondés sur un engagement commun en faveur de la qualité, de la valeur et du service.

« Les grands moments naissent des grandes opportunités ».

Nikola TESLA

VOS ENJEUX



RENTABILITE

Améliorer la performance achat par l'identification des leviers d'actions.



REACTIVITE

Répondre rapidement aux sollicitations de votre environnement par la mise en œuvre de synergies.



RESSOURCES

Accroître l'engagement individuel et collectif de vos équipes achats.



RISQUES

Intervenir dans la prévention ou la défaillance des fournisseurs. Prévenir de l'évolution rapide et parfois cruciales de la volatilité des produits de base.



INNOVER ET S'ADAPTER

Placer l'innovation au cœur de votre développement, un maître mot : l'ouverture ! S'adapter aux nouvelles réglementations, aux tendances de consommation,



EXCELLENCE OPERATIONNELLE

Optimiser les process et outils au service de votre organisation achat.



NOS ENGAGEMENTS

Laissez-nous faire le travail décisif derrière la gestion des achats et ne participez qu'aux étapes et décisions clés dans lesquelles votre expérience est requise.



LE RESPECT

Au-delà des gains obtenus, nous sommes très attentifs à la maîtrise de la qualité, au respect des délais et à la gestion des risques.



LA TRANSPARENCE

Notre engagement se traduit par un mode de rémunération clair et sans surprise. Une approche gagnat-gagnant qui vous permet de ne prendre aucun risque.



LA CONFIANCE

Nous incitons nos clients à maintenir les relations partenariales qu'ils ont nouées avec leurs fournisseurs. En outre, en notre qualité d'interface, nous invitons ces derniers à être force de propositions et les impliquons dans les échanges.

NOS ACTIONS

Acheter doit rester un acte simple et doit vous permettre d'améliorer votre offre pour vos clients finaux en étant performant

RATIONNALISATION FOURNISSEURS

Réduire le nombre de fournisseurs afin de diminuer la quantité de commandes et de livraisons ainsi que les coûts associés.

DIGITALISATION DES TRANSACTIONS

Dématérialiser les processus d'achats depuis le choix du produit jusqu'à la facturation.

DEPLOIEMENT DES ACCORDS

Surveiller que les avantages négociés auprès des fournisseurs soient appliqués pour l'ensemble de l'Entreprise et des ses sites.



OPTIMISATION PRODUITS

Contrôler si les produits achetés sont adaptés aux besoins de l'entreprise, à un prix compétitif et au niveau de qualité requis.

SOURCING INTERNATIONAL

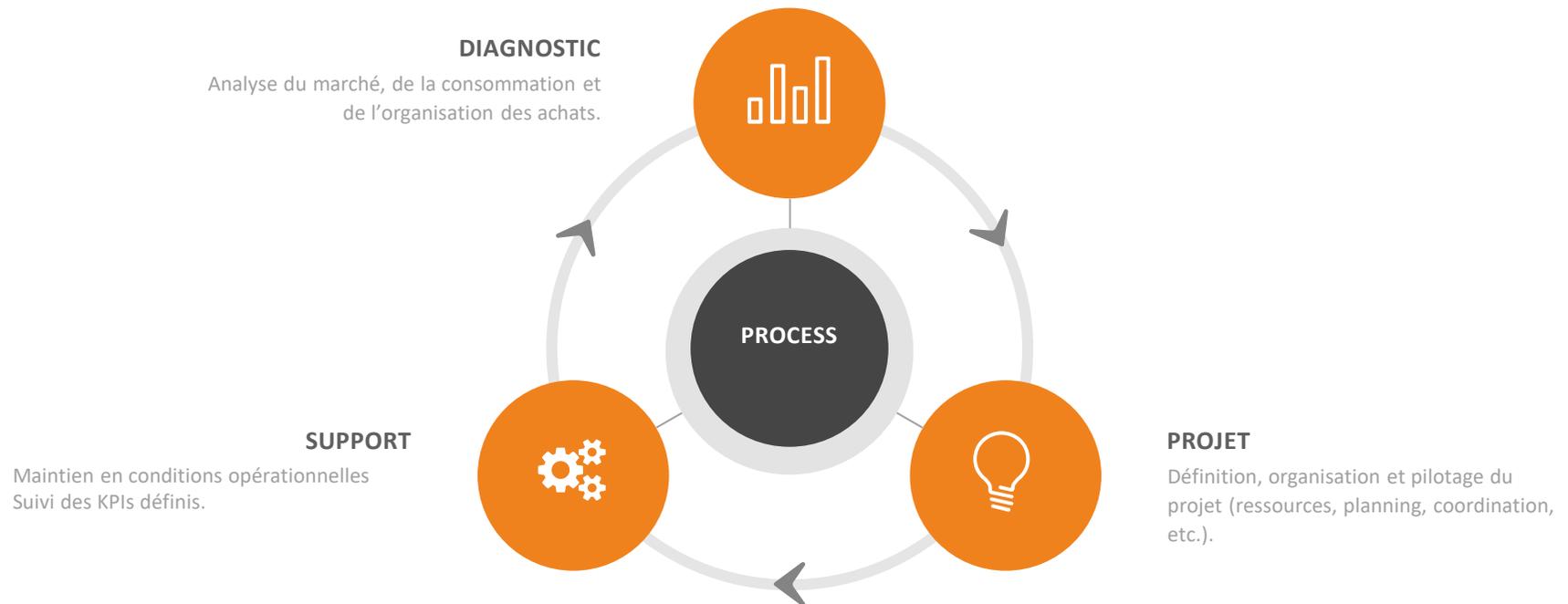
SCORP-HA cherche pour vous les meilleurs produits aux meilleurs prix suivant un cahier des charges précis..

PILOTAGE DE LA DEMARCHE RSE

Contrairement à ce qui est largement diffusé, il n'existe pas un, mais deux processus aux Achats. Les deux se suivent sur le terrain, SCORP-HA vous guide vers la triple performance économique, sociale et environnementale.

DEMARCHE D'AMELIORATION CONTINUE

Le processus d'amélioration continue : améliorer les produits, les services ou les process pour vous assurez plus de performance.



NOS CLIENTS

Vous trouverez ci-dessous quelques exemples de missions :



NOS PARTENAIRES

Vous trouverez ci-dessous quelques exemples de missions :



SWOTT



Time for the planet



DIRIGEANT

Serge Samson

20 ans d'expérience en tant que Directeur Opérationnel de réseau CHR ainsi que des Achats de plusieurs Centrales de Référence, lui ont permis de devenir un manager expert du pilotage de résultat et du développement des Hommes.

SCORP-H.A est né du constat que Serge Samson souhaitait se consacrer plus à ses clients, en les accompagnant tout au long de leurs processus achats pour construire avec leurs fournisseurs et prestataires des relations gagnantes gagnantes pérennes.





“ EXTERNALISER,
POUR UN
MEILLEUR
RESULTAT ”



MERCI DE VOTRE
ATTENTION

POUR ALLER PLUS LOIN :

contact@scorp-ha.com
www.scorp-ha.com
+33 (0) 672 236 946